

# STRATAGONIA®



АНАЛИТИЧЕСКАЯ И СТРАТЕГИЧЕСКАЯ  
ПОДДЕРЖКА МСП, В ТОМ ЧИСЛЕ  
ПРИ МЕЖСТРАНОВОМ ВЗАИМОДЕЙСТВИИ

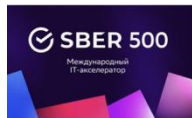
[stratagonia.ru](https://stratagonia.ru)  
[stratagonia.com](https://stratagonia.com)  
Реестр ЭВМ

# Что такое STRATAGONIA

®

**ИИ-платформа** по созданию аналитики рынка и стратегии развития бизнеса.

Множество наград:



Для любой отрасли и ниши

Быстро и просто – по 1 фразе, без промта:

- ✓ анализ рынка и вариантов маркетинговой стратегии
- ✓ для маркетологов/предпринимателей/инвесторов

Достоверно (API 2 ГИС/СПАРК и др) в цифрах и графиках

Позволяет:

- ✓ Находить новые рыночные ниши.
- ✓ Адаптироваться к изменениям.
- ✓ Принимать решения на основе данных даже при ограниченных ресурсах.

# Интеграция в развитие МСП

Аналитика и четкая стратегия дают результат!

СНИЖЕНИЕ РИСКОВ для МСП

СНИЖЕНИЕ ПОРОГА регистрации юр.лиц

РОСТ ИННОВАЦИОННОЙ СОСТАВЛЯЮЩЕЙ

**Stratagonia автоматизирует первичный маркетинговый анализ и дает план:**

- ✓ для запуска своего первого бизнеса, который основан как на открытых, так и на закрытых данных (API 2ГИС, СПАРК и Яндекс Метрики)
- ✓ или помогает усилить направление бизнеса/ выбрать новую нишу

**Консалтинг в области бизнеса:**

поможем региону с возвращением новых предпринимателей, что позволит региону выйти в рейтинги по количеству МСП на душу населения

**Имидж инновационного Субъекта Федерации**

Достоверный и верифицированный ИИ –  
– как основа для инновационного  
преимущества и старт для молодежи

# Технология STRATAGONIA®

## Искусственный интеллект + математическая модель

### ЗАПРОС

#### 1 фраза

информация о рынке и для чего/кого  
нужен продукт.

### ПОИСК

#### 80-110 промтов

через Perplexity Pro + API

2 Гис, Яндекс Маркетинг, СПАРК, другие  
статистические и консалтинговые сервисы,  
электронные библиотеки - структура по UNIDO +  
верифицированный алгоритм + математические  
модели

### РЕЗУЛЬТАТ

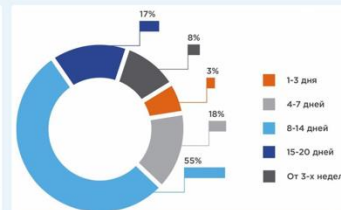
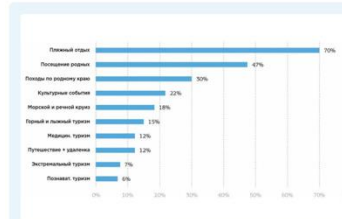
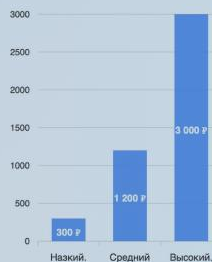
#### Выдача на 18 листах

объем/ емкость рынка/ тренды/  
тенденции/ конкуренты/ цены/  
аудитории/ боли и задачи/  
стратегии/ тактика

#### Например

- ✓ Производство и продажа плюшевых игрушек с технологиями ИИ для детей дошкольного возраста.
- ✓ Производство сухих смесей для B2B клиентов, баров и кофеев.
- ✓ Булочная с крафтовым хлебом и десертами в Красноярске с возможностью поставки в столовые.

Ценовые сегменты



## Запрос: Кафе Измайлово – крафтовый хлеб и спешалти кофе

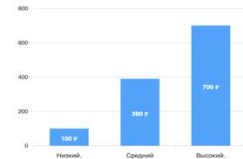
Полный отчет – 22 страницы.

### Stratagonia

#### Кафе Измайлово – крафтовый хлеб и спешалти кофе

##### Ценовые сегменты

Ценовые сегменты



Топ 10 конкурентов



##### Потенциальная емкость и ограничения

— Потенциальная емкость рынка в Измайлово — до 200–250 млн рублей (при условии роста культуры потребления и увеличения числа целевой аудитории).

— Ограничения: демографическая структура района (большая доля семей с детьми и пожилых), ограниченная покупательная способность, высокая стоимость аренды, кадровый дефицит бариста и пекарей.

##### Уровень конкуренции и концентрации

— Конкуренция высокая: в районе работает более 40 кофеен и кафе, из них 5–7 позиционируют себя как specialty coffee и/или предлагают крафтовую выпечку.

— Рынок фрагментирован, доля сетевых игроков (Surf Coffee, «Шоколадница») — около 30%, остальное — независимые проекты («Ясин кофе», «Миндаль и кофе», Coffee Pena и др.).

##### Текущий объем рынка и динамика

— По оценкам экспертов, рынок кофеен Москвы в 2024 году оценивается в 55–60 млрд рублей, при этом на сегмент specialty coffee и крафтовой выпечки приходится около 10–15% рынка, то есть 5,5–9 млрд рублей по Москве.

— Район Измайлово занимает примерно 2–3% столичного рынка общественного питания, что эквивалентно 1,1–1,8 млрд рублей, из которых на нишу кафе с крафтовым хлебом и спешалти кофе приходится порядка 100–150 млн рублей.

— За последние 3 года рынок specialty coffee и крафтовой выпечки в Москве рос темпами 8–12% в год, несмотря на пандемию и санкционное давление. В Измайлово темпы роста были чуть ниже — 6–8% ежегодно, что связано с более консервативной аудиторией района и меньшей плотностью креативных пространств.

##### Темпы роста и прогноз

В 2025–2027 годах ожидается замедление роста до 5–7% в год по Москве, и 4–6% в Измайлово, что связано с насыщением рынка и ростом конкуренции, а также ограничениями по импорту премиального сырья.

— Прогнозируемый объем рынка кафе с крафтовым хлебом и спешалти кофе в Измайлово к концу 2027 года — 120–170 млн рублей.

##### Основные сегменты и их доли

— Specialty coffee (кофе третьей волны): 55–60%

— Крафтовая выпечка и хлеб: 25–30%

— Десерты и сопутствующая продукция: 10–15%

— Завтраки и легкие блюда: 5–10%

— В Измайлово наиболее востребованы кофейни с авторскими напитками и свежей выпечкой, а также семейные кафе с завтраками.

##### Топ 10 конкурентов

Топ-10 конкурентов в нише «кафе с крафтовым хлебом и спешалти кофе» в районе Измайлово, Москва:

- Миндаль и кофе  
Семейная кофейня с авторскими напитками, свежей выпечкой и десертами ручной работы. В меню есть веганские блюда, работает кухня, доставка и программа лояльности. Адрес: Первомайская, 52.
- Ясин кофе  
Уютная семейная кофейня, где подают specialty coffee, свежую выпечку, завтраки и обеды. Особое внимание уделяется качеству напитков и выпечки.
- Coffee Pena  
Кофейня с акцентом на specialty coffee, свежей выпечке и еде. Работает ежедневно, адрес: Первомайская, 88.
- French Bakery Sedelice  
Сетевая пекарня с авторскими десертами и свежей выпечкой, включая крафтовый хлеб. Находится в ЖК «Измайловский 11».
- Specialty Coffee (Измайлово, Кутузовский пр.)  
Кофейня с фокусом на specialty coffee, свежей выпечке и хлебе. Адрес: Кутузовский пр., 36, стр 23.

##### Ценовая политика

Средняя стоимость в кафе Измайлово, специализирующихся на крафтовом хлебе и спешалти кофе, составляет примерно 700–1500 рублей за средний чек на одного человека. Цены на кофе варьируются от 150 рублей за американо до 350–390 рублей за авторские напитки или specialty coffee, а выпечка и крафтовый хлеб обычно стоят от 100 до 300 рублей за порцию или изделие.

Ценовая политика в этой нише ближе к среднему сегменту по Москве:

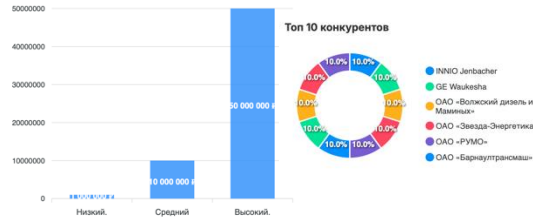
- Кофе (американо, фильтр, капучино): 150–350P
- Авторские напитки: до 390P
- Крафтовый хлеб/выпечка: 100–300P
- Десерты/выпечка ручной работы: от 150P
- Средний чек на 1 человека (кофе + хлеб/десерт): 700–1500P

# Пример отчета Stratagonia®

## Запрос: Информация о рынке газопоршневых компрессоров в нефтегазовой, химической, металлургической и пищевой отраслях. Полный отчет – 25 страниц.

### Stratagonia

Информация о рынке газопоршневых компрессоров в нефтегазовой, химической, металлургической и пищевой отраслях



#### Объем рынка

Объем рынка комплектующих для поршневых компрессоров и газопоршневых двигателей в Узбекистане (экспортная направленность)

#### Текущий объем рынка и динамика за 3 года

По состоянию на 2025 год, рынок комплектующих для поршневых компрессоров и газопоршневых двигателей в Узбекистане оценивается экспертами в диапазоне 2,5–3,5 млрд рублей в год с учетом экспортной направленности. За последние три года наблюдается стабильный рост объема рынка на уровне 12–15% ежегодно, что связано с активной модернизацией промышленности, развитием экспорта и увеличением числа локальных производителей.

#### Темпы роста и прогноз

- 2022–2023: Рост рынка составил около 13%.
- 2023–2024: Темп роста ускорился до 15% за счет расширения экспортных поставок и господдержки машиностроения.
- Прогноз на 2025–2027: Ожидается сохранение темпов роста на уровне 10–12% в год при условии стабильной внешней конъюнктуры и сохранения спроса на зарубежных рынках.

#### Основные сегменты рынка и их доли

- Комплектующие для поршневых компрессоров: ~60% рынка (поршни, шатуны, гильзы, кольца, подшипники, фильтры).
- Комплектующие для газопоршневых двигателей: ~30% (поршневые группы, клапаны, системы впуска/выпуска, элементы ГРМ).
- Прочие комплектующие и сервис: ~10% (уплотнения, корпуса, сервисные услуги).

#### Ключевые факторы роста/снижения

##### Рост:

- Активная модернизация промышленности (химическая, текстильная, строительная отрасли).
- Развитие экспорта в страны СНГ, Ближний Восток, Восточную Европу.
- Государственная поддержка машиностроения и локализации производства.
- Повышение требований к энергоэффективности и надежности оборудования.

##### Снижение:

- Зависимость от импорта отдельных видов сырья и технологий.
- Колебания мировых цен на металлы и логистические издержки.
- Ограниченная емкость внутреннего рынка при снижении внешнего спроса.

#### Сравнение с общим объемом сектора

Рынок комплектующих для поршневых компрессоров и газопоршневых двигателей составляет около 4–5% от общего объема машиностроительного сектора Узбекистана, который оценивается в 60–70 млрд рублей в год.

#### Потенциальная емкость и ограничения

Потенциальная емкость рынка оценивается в 4–5 млрд рублей при условии расширения экспортных поставок и дальнейшей локализации производства. Основные ограничения — технологическая зависимость от зарубежных производителей, нехватка высококвалифицированных кадров и ограниченный доступ к современным материалам.

#### Уровень конкуренции и концентрации

— Рынок характеризуется средним уровнем конкуренции: присутствуют как крупные локальные производители, так и небольшие специализированные

#### Топ 10 конкурентов

В топ-10 вошли компании, соответствующие этим критериям: Service Kompressor (официальный сервис Atlas Copco), Universal Pro-Tech (официальный представитель нескольких брендов), Asian Compressor Service (широкий спектр услуг), World Compressors (специализация на международных брендах), Automaster.uz (интернет-магазин с большим ассортиментом), Uzeracalternator (поставщик запчастей Ingersoll Rand), Kaishan (производитель оборудования), UNGM-DR (сервисный центр с производством запчастей), Agrosenergy (специализация на газопоршневых установках) и Three-Tech Group (комплексные решения).

#### Топ-10 конкурентов в сфере комплектующих для поршневых компрессоров и газопоршневых двигателей в Узбекистане

##### Service Kompressor (Ташкент, ул. Кушбери, 6)

Официальный сервисный центр компрессоров Atlas Copco, Ekomak и Avkom. Предлагает полный цикл услуг: продажу оригинальных запчастей, ремонт, сервисное обслуживание и модернизацию оборудования. Работает с промышленными компрессорами всех типов, включая поршневые и винтовые. Ключевое преимущество — гарантийное и постгарантийное обслуживание 24/7 с выездом на объект.

Universal Pro-Tech (Ташкент, ул. С. Азимова, 79)

#### Ценовая политика

Ценовая политика на комплектующие для поршневых компрессоров и газопоршневых двигателей в Узбекистане для экспорта за рубеж формируется с учетом типа детали, производителя, объема заказа и рыночной конъюнктуры. На рынке присутствуют как узбекские производители, так и дистрибьюторы зарубежных брендов, что создает широкий разброс цен.

#### Средняя стоимость комплектующих:

- Типовые запасные части (вкладыши, кольца, поршни, гильзы, шатуны, плунжеры, подшипники) — от 2 000 до 50 000 рублей за штуку в зависимости от сложности и материала изготовления
- Комплектующие для газопоршневых двигателей (клапана, направляющие, сегменты, крупные корпуса) — могут стоить от 10 000 до 200 000 рублей и выше за единицу, если речь идет о высокотехнологичных или импортных узлах.

Для крупных узлов и специализированных деталей (комплект крейцкопфа,

## ГДЕ И КАК ИСПОЛЬЗУЕТСЯ

### Уже пилотировали:



Академия МСП – включены в обучающую программу для проверки гипотез



Центры Мой бизнес – программа для консалтинга, используется менеджерами при обращении МСП.



Райффайзен банк – использует в экосистеме сервисов для клиентов МСП – рекомендации и выбор ниш для создаваемых микро-предприятий

### Математическая модель Stratagonia

3,5 раза

Эффективность расходования  
маркетингового бюджета

Гибкий

выбор ниш и сегментов

100%

Выживаемость бизнеса  
(все компании продолжают работу)



## ПРИМЕРЫ КЕЙСОВ

1

**OsnovaTech: расширение горизонтов и переосмысление ценностей продукта**

**Запрос:** проект не летит.

**Результат:** Компания увидела другой рынок сбыта. Компания провела конференцию по технологиям для HoReCa для выхода на массовый рынок и переориентировала продукт на натуральные ингредиенты.

+ 400 млн руб по объему рынкам  
+ Переосмыслен продукт

2

**Производитель сухого льда: выход на новые сегменты без маркетингового отдела**

**Запрос:** поиск новых ниш

**Результат:** Ниши найдены через оценку смежных сегментов, выработан маршрут завоевания.

+ 300 млн руб в новой нише  
+ Стратегия выбрана

3

**Диверсификация инвестиций в недвижимость: выбор оптимального рынка**

**Запрос:** куда инвестировать?

**Результат:** Сравнили перепродажа недвижимости в США и продажу новостроек на Пхукете. Инвестор выбрал Пхукет как наиболее рентабельный и удобный для иностранного капитала, определил цены и перечень конкурентоспособных услуг.

Выбран рынок с ROI 35% для иностранного инвестора



## ПОЧЕМУ НЕ CHATGPT?

### Сервисы финансовых экосистем

Сбер/Битрикс/Маркетолог МТС

### Банковские сервисы

Альфа/Т-банк/ПСБ

- Меньше детализации по нишам и отраслям
- Рекомендации не индивидуальные
- Тренды не учитывают форсайт
- Чаще всего – устаревшая статистика

### Мартех-сервисы

Hubspot/Semrush/Ahrefs

- Не читает кириллицу
- Нет российской специфики

### Open-source GPT-модели

OpenAI/ Perplexity/ Claude

- Нет достоверной статистики
- Требуется введение множества промтов
- Нужны навыки работы и не безопасен!

**Прямых конкурентов нет, есть индийский аналог – Abacus.AI, но он не читает кириллицу и не работает с российским потребителем**

## КОМАНДА ПРОЕКТА



**Анна Петухова**

CEO



Правительство  
Москвы



Московский  
инновационный  
кластер



**Алексей Леконцев**

CPO



**Артём Макаров**

CTO



**Владимир Низов**

CLO



**Команда аналитиков**

2 человека

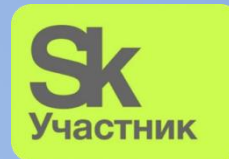
**Команда дизайнеров**

2 человека

**Команда  
технических специалистов**

3 человека + тестировщики

# STRATAGONIA®



АНАЛИТИЧЕСКАЯ И СТРАТЕГИЧЕСКАЯ  
ПОДДЕРЖКА МСП В ТОМ ЧИСЛЕ  
ПРИ МЕЖСТРАНОВОМ ВЗАИМОДЕЙСТВИИ

[stratagonia.ru](http://stratagonia.ru)  
[stratagonia.com](http://stratagonia.com)